

SALGSCHEF TIL BORNHOLMS BRAND



Er du udadvendt, kan skabe gode relationer til dine kunder og kolleger og vil du være ansvarlig for et aktivt og velfungerende team?

Et spændende, udfordrende og afvekslende job

Som salgschef hos Bornholms Brandforsikring bliver du leder af vores salgs-team, herunder skal du samtidig være indstillet på også at være en del af salgsarbejdet overfor kunderne og have ansvaret for en mindre erhvervsportefølje. Du vil få et udfordrende job i tæt samarbejde med dine kolleger, i et hus med korte og hurtige beslutningsveje. Vi har en uformel omgangstone og løser dagligdagens udfordringer via dialog og åbenhed. Vi nyder godt af stor tillid fra ledelsen, og det betyder, at vi i høj grad har frihed under ansvar.

Hvem er vi i Bornholms Brandforsikring

Vi er bornholmernes lokale forsikringselskab. Vi kender øen og kunderne, og på den måde sikrer vi de bedste forsikringsløsninger. På vores kontor i Rønne sidder vi i alt 32 engagerede og positive medarbejdere, som løfter i flok og sørger for en god arbejdskultur. Vi har en jævn fordeling af både alder og køn, og fællesnævneren er vores gode samarbejdsevne og høje ansvarsfølelse.

Du bliver en del af og ansvarlig for et salgsteam bestående af 5 assurandører, der alle bidrager med salg af forsikringer og pasning af egen portefølje af kunder. Vi er ikke så mange, og derfor betyder ansvarsfølelse for både opgaven og kollegaerne meget for os.

Her er vores forventninger til dig

- Den ideelle kandidat har en forsikringsfaglig baggrund kombineret med den rette personlighed
- Du bidrager til trivsel og arbejdsglæde med et godt humør og en konstruktiv og motiverende lederstil
- Du har en solid salgserfaring og vil sælge forsikringer. Måske har du allerede gennemført uddannelsen som assurandør, eller dele af den
- Du er god til at kommunikere og til at afdække kundens behov, så du kan præsentere den bedst mulige løsning
- Du er tillidsskabende, god til at skabe relationer og er

stærk til at opbygge og vedligeholde et solidt netværk på Bornholm

- Du har erfaring med markedsføring og tør udfordre den vante måde at tænke på, så vi kan øge vores synlighed overfor kunder og samarbejdspartnere
- Du bor på Bornholm eller er klar til at flytte til Bornholm

For stillingen gælder, at du både har det ledelsesmæssige ansvar og samtidig indgår i de daglige arbejdsopgaver i dit ansvarsområde.

Vi tilbyder

Udover at blive en del af et stærkt salgsteam har vi et tæt samarbejde med vores øvrige afdelinger i huset. Der er tale om et udfordrende, afvekslende og selvstændigt job. Som salgschef indgår du i ledergruppen for Bornholms Brandforsikring og vil herigennem bidrage til selskabets udvikling og vækst. Det er også et job med mulighed for uddannelse i relation til jobbet.

Lidt mere

Har du spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte Rekrutteringskonsulent Claus Møller på tlf.: 2535 2392 eller Direktør Morten Holten på tlf.: 4042 8086. Vi behandler alle henvendelser fortroligt.

Søg stillingen [her](#), gerne snarest muligt og senest den 30/9-2018. Vi gør opmærksom på, at vi holder ansættelses-samtaler løbende.

Vi er også involveret i Bornholms tilflytter indsats. Bor du ikke på øen men går med tanker om at flytte til Bornholm, kan du finde mere hjælp hos Bornholms tilflytterkonsulent, Rune Holm på telefonnummer 31218880 eller rh@bornholm.biz. Du kan også finde mere på www.naestestopbornholm.dk eller på facebook – ”næste stop bornholm”.



**BORNHOLMS
BRANDFORSIKRING**

Vi har forsikret bornholmerne siden 1855. Vi kender øen og bornholmerne og tilbyder vores kunder de bedste forsikringer samt en nærværende og personlig service fra kontoret i Rønne, hvor vi sidder 32 engagerede medarbejdere. Vi støtter turisme, idrætsliv og kultur på Bornholm og bidrager med at skabe udvikling og arbejdspladser på øen.